LANCER ET DEVELOPPER SON ENTREPRISE AUX USA





| LE BUSINESS BOOSTER, C'EST QUOI ?

Découvrir et appréhender les enjeux du marché américain/californien à travers des sessions de travail ciblées avec des experts des industries concernées

Préparer et démarrer le lancement de votre entreprise en Californie

Construire et développer son réseau professionnel dans la Bay Area et au-delà



| TOUTES LES CLÉS POUR LANCER VOTRE ENTREPRISE AUX USA

Introduction à l'écosystème

Système bancaire américain

Boîte à outils juridique

Stratégie de pénétration du marché

Stratégie communication & marketing

Immigration

L'art de « pitcher » en anglais

Comment séduire votre VC?

Les pièges comptables et fiscaux

Leçons d'entrepreneurs

Rencontres clients

Rencontres experts industrie



| UN PROGAMME QUI S'ADAPTE A VOS BESOINS

"ATELIER COMPLET"

Choix de 10 sessions au total, à sélectionner en fonction des besoins : \$3,500

"A LA CARTE"

Sélectionnez uniquement quelques sessions : \$390 par rdv

OPTION GROUPE

Option disponible uniquement pour l'Atelier Complet, avec 3 entreprises max et 2 participants par entreprise - les entreprises doivent s'accorder sur les 10 sessions: \$3,500



| TÉMOIGNAGES



"La Chambre de commerce franco-américaine de San Francisco a très bien compris mes besoins et la volonté de toucher rapidement les acteurs clés du commerce du vin en Californie du Nord.

La FACCSF a trouvé des personnes et des entreprises pertinentes et j'ai fini par rencontrer 15 cadres en quelques jours, laissant à la plupart d'entre eux une opportunité d'affaires ou une réunion de suivi planifiée. Le temps gagné et la qualité des contacts n'ont pas de prix, je n'hésiterais pas à le refaire pour un autre projet."

Claude Dardant, Chief Operating Officer chez Thoro Packaging





"Sur recommandation d'un ami, j'ai eu l'opportunité de m'engager dans un Business Booster au début de ma startup. La FACCSF a organisé près de 10 réunions en moins d'une semaine. Ces rencontres nous ont permis d'anticiper notre expansion internationale aux États-Unis et d'éviter certaines erreurs qui auraient pu coûter beaucoup de temps et d'argent. Nous avons obtenu de grandes idées sur la façon d'améliorer notre entreprise et de grandes opportunités de réseautage. Je le referais sans hésiter."

Gregoire Laugier, Founder and CEO of Wistand



"Établir de bonnes relations dans la Bay Area en tant qu'entreprise française cherchant à s'installer en Californie peut être délicat. Nous avons fait confiance à la FACCSF pour nous construire un programme nous permettant de rencontrer en quelques jours de nombreux experts et potentiels nouveaux clients. La FACCSF nous a fait gagner du temps et de l'énergie pour créer de nouvelles relations et de nouvelles opportunités grâce aux connaissances que nous avons acquises. Nous recommandons fortement le programme!"

Damien Gouilly-Frossard, Producteur associé

| QUI SOMMES-NOUS ?

1ER RÉSEAU PRIVÉ FRANÇAIS AU MONDE

Créée en 1978, la Chambre de Commerce Franco-Américaine de San Francisco (FACCSF) fait partie d'un réseau mondial de 120 Chambres Françaises (CCI FI) dans 95 pays, réunissant plus de 33 000 entreprises membres.

ORGANISME A BUT NON LUCRATIF

La FACCSF, l'une des chambres de commerce franco-américaines les plus actives aux États-Unis (FACC), est une organisation à but non lucratif, non gouvernementale et gérée par ses membres, représentant plus de 200 entreprises et membres individuels.

FOCALISÉS SUR NOTRE MISSION

Notre mission consiste à connecter, promouvoir et fédérer un réseau solide d'entreprises et à accélérer leur développement en Californie.

ORIENTÉS SERVICES

Tirant parti de notre réseau de contacts, nos services sont conçus spécifiquement pour fournir à la communauté professionnelle des opportunités d'accroître leur présence en Californie et aux États-Unis, d'étendre leur réseau et créer des partenariats.



| POURQUOI CHOISIR LA FACC SAN FRANCISCO ?

CONNAISSANCE DU MARCHÉ ET IMPACT RÉSEAU

La FACCSF dispose d'un large réseau de membres, de partenaires et d'acteurs clés de la scène économique locale. Ce réseau nous permet d'avoir accès aux informations essentielles pour la réalisation de la mission en cours.

EXPERTISE DE NOTRE ÉQUIPE, DE NOS ADMINISTRATEURS

Notre équipe est dédiée au succès de la mission. Elle possède une solide expertise du marché américain et a déjà réalisé des missions commerciales pour différents secteurs de l'industrie. Le conseil d'administration est composé de leaders des secteurs de la technologie, de la santé, du vin et de l'agroalimentaire de la scène californienne locale. Ils sont une véritable ressource pour les relations d'affaires.

UNE APPROCHE STRUCTURÉE, EFFICACE ET TRANSPARENTE

Nous travaillons selon une méthode structurée, et veillons à mettre en place un suivi selon vos besoins. Nous fournissons le plan, établissons un calendrier de communication, partageons le reporting et construisons avec vous un budget transparent et accessible.

ÉLARGISSEZ LA PORTÉE DE VOTRE ENTREPRISE

Bénéficiez de tous nos canaux de communication et de notre base de contacts qualifiés Accédez à près de 50 évènements par an Établissez des liens significatifs avec des personnes et des entreprises de notre réseau Bénéficiez du soutien d'une équipe dynamique à tout moment



| NOS ENTREPRISES MEMBRES





VOUS SOUHAITEZ EN SAVOIR PLUS OU AVEZ UN PROJET À NOUS SOUMETTRE ?

CONTactEZ-NOUS À info@faccsf.com

