



## **SZKOLENIA HANDLOWE**

FRANCUSKO-POLSKA IZBA  
GOSPODARCZA CCIFP

**CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE FRANCE POLOGNE**

SZKOLENIA WG

ZINTEGROWANEGO SYSTEMU KWALIFIKACJI

Działania sprzedażowo-handlowe wymagają wykorzystania złożonych umiejętności, których większość wykonujących ten zawód nie uczy się w szkołach. Przygotowaliśmy dla Państwa ofertę szkoleń dla zawodów:

**SPRZEDAWCA - PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY - HANDLOWIEC**

**PROFES**<sup>71</sup>

**CCI FRANCE  
POLOGNE**  
Francusko-Polska Izba Gospodarcza

## HANDLOWIEC

Tworzenia oferty, planowanie i prowadzenie sprzedaży skierowanej do klientów biznesowych.

Zawód handlowca wymaga samodzielności, aby realizować wieloetapowe procesy sprzedażowe w relacji z Klientami Biznesowymi.

Pomożemy zwiększyć skuteczność



**SZKOLENIE DLA HANDLOWCÓW**  
PROGRAM WG. ZINTEGROWANEGO SYSTEMU KWALIFIKACJI

CCI FRANCE POLOGNE  
PROFES

## PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY

Aktywne prowadzenie sprzedaży skierowanej do klientów biznesowych.

Celem szkolenia jest doskonalenie umiejętności handlowych u osób, które chcą podnieść swoje kwalifikacje (planowanie sprzedaży, ofertowanie, monitoring wyników) w zawodzie.



**SZKOLENIE DLA PRZEDSTAWICIELI HANDLOWYCH**  
PROGRAM WG. ZINTEGROWANEGO SYSTEMU KWALIFIKACJI

CCI FRANCE POLOGNE  
PROFES

## SPRZEDAWCA

### POZIOM ZAAWANSOWANY

Obsługa klienta i sprzedaż w punkcie handlowym.

Celem szkolenia jest zdobycie umiejętności w zawodzie doradcy klienta i kwalifikacji sprzedażowych.



**SZKOLENIE DLA SPRZEDAWCÓW**  
ZAAWANSOWANY  
PROGRAM WG. ZINTEGROWANEGO SYSTEMU KWALIFIKACJI

CCI FRANCE POLOGNE  
PROFES

## SPRZEDAWCA

### POZIOM POCZĄTKUJĄCY

Obsługa klienta i sprzedaż w punkcie handlowym.

Celem szkolenia jest doskonalenie umiejętności sprzedażowych w zawodzie doradcy klienta.



**SZKOLENIE DLA SPRZEDAWCÓW**  
POCZĄTKUJĄCY  
PROGRAM WG. ZINTEGROWANEGO SYSTEMU KWALIFIKACJI

CCI FRANCE POLOGNE  
PROFES

# HANDLOWIEC

## TWORZENIA OFERTY, PLANOWANIE I PROWADZENIE SPRZEDAŻY SKIEROWANEJ DO KLIENTÓW BIZNESOWYCH

Szkolenie przeznaczone dla osób z doświadczeniem w zawodzie **handlowiec**, chcących wzmocnić i rozwinąć kompetencje.

Liczba uczestników: 8 osób (online) lub 12 osób (stacjonarnie)

Czas trwania: 4 dni

### Szkolenie online

✓ 2800 zł / os.

od 6 do 8 osób

### Szkolenie stacjonarnie

✓ 3200 zł / os.

plus koszty zakwaterowania trenerów, cateringu i wynajmu sali

od 10 do 12 osób

### W PROGRAMIE, M.IN.

- ✓ Analiza segmentu rynku
- ✓ Sporządzanie planu sprzedażowego
- ✓ Przygotowanie spotkania z Klientem
- ✓ Przygotowanie oferty w oparciu o rozpoznanie Klienta
- ✓ Prezentacja oferty
- ✓ Finalizowanie kontraktu
- ✓ Prowadzenie obsługi posprzedażowej
- ✓ Koordynowanie procesu realizacji kontraktu

**SZKOLENIE DLA  
HANDLOWCÓW**

PROGRAM WG.  
ZINTEGROWANEGO SYSTEMU  
KWALIFIKACJI

CCI FRANCE  
POLOGNE  
PROFES

# PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY

## AKTYWNE PROWADZENIE SPRZEDAŻY SKIEROWANEJ DO KLIENTÓW BIZNESOWYCH

Szkolenie przeznaczone dla osób z doświadczeniem w zawodzie **przedstawiciel handlowy**, którzy

Liczba uczestników: 8 osób (online) lub 12 osób (stacjonarnie)

Czas trwania: 3 dni

### Szkolenie online

✓ **2100 zł / os.**

od 6 do 8 osób

### Szkolenie stacjonarne

✓ **2400 zł / os.**

plus koszty zakwaterowania trenerów,  
catering i wynajmu sali

od 10 do 12 osób

### W PROGRAMIE, M.IN.

- ✓ Jak planować sprzedaż, aby skutecznie realizować cele sprzedażowe
- ✓ Monitorowanie całościowych wyników sprzedaży
- ✓ Przygotowanie spotkania z Klientem
- ✓ Prowadzenie procesu sprzedaży
- ✓ Wizerunek handlowca na budowanie relacji z Klientem
- ✓ Przygotowanie oferty
- ✓ Obiekcje i wątpliwości Klienta
- ✓ Zamykanie sprzedaży
- ✓ Obsługa posprzedażowa



**SZKOLENIE DLA PRZEDSTAWICIELI HANDLOWYCH**  
PROGRAM WG. ZINTEGROWANEGO SYSTEMU KWALIFIKACJI

CCI FRANCE POLOGNE PROFES



# SPRZEDAWCA - ZAAWANSOWANY

## OBSŁUGA KLIENTA I SPRZEDAŻ W PUNKCIE HANDLOWYM poziom: zaawansowany

Szkolenie przeznaczone dla osób z doświadczeniem w zawodzie **doradca klienta-sprzedawca**, chcących pozyskać nowe kompetencje.

Liczba uczestników: 8 osób (online) lub 12 osób (stacjonarnie)

Czas trwania: 3 dni

### Szkolenie online

✓ **2100 zł / os.**

od 6 do 8 osób

### Szkolenie stacjonarne

✓ **2400 zł / os.**

plus koszty zakwaterowania trenerów,  
catering i wynajmu sali

od 10 do 12 osób

## W PROGRAMIE, M.IN.

- ✓ Jak planować sprzedaż, aby skutecznie realizować cele sprzedażowe
- ✓ Monitorowanie całościowych wyników sprzedaży
- ✓ Przygotowanie spotkania z Klientem
- ✓ Prowadzenie procesu sprzedaży
- ✓ Wizerunek handlowca na budowanie relacji z Klientem
- ✓ Przygotowanie oferty
- ✓ Obiekcje i wątpliwości Klienta
- ✓ Zamykanie sprzedaży
- ✓ Obsługa posprzedażowa

**SZKOLENIE DLA  
SPRZEDAWCÓW**  
ZAAWANSOWANY

PROGRAM WIG  
ZINTEGROWANEGO SYSTEMU  
KWALIFIKACJI

CCI FRANCE  
POLOGNE  
PROFES

# SPRZEDAWCA - POCZĄTKUJĄCY

## OBSŁUGA KLIENTA I SPRZEDAŻ W PUNKCIE HANDLOWYM poziom: początkujący

Szkolenie przeznaczone dla osób bez doświadczenia w sprzedaży, chcących pozyskać nowe kompetencje.

Liczba uczestników: 8 osób (online) lub 12 osób (stacjonarnie)

Czas trwania: 6 dni

### Szkolenie online

✓ 4200 zł / os.

od 6 do 8 osób

### Szkolenie stacjonarnie

✓ 4800 zł / os.

plus koszty zakwaterowania trenerów,  
catering i wynajmu sali

od 10 do 12 osób

### W PROGRAMIE, M.IN.

- ✓ Nawiązanie relacji z Klientem
- ✓ Rozpoznawanie potrzeb
- ✓ Prezentacja oferty
- ✓ Finalizacja sprzedaży
- ✓ Prowadzenie obsługi posprzedażowej
- ✓ Monitoring oferowanych towarów
- ✓ Ekspozycja towarów i materiałów promujących
- ✓ Raportowanie sprzedaży, dokumentacja sprzedaży

**SZKOLENIE DLA  
SPRZEDAWCÓW**  
POCZĄTKUJĄCY

PROGRAM WG  
ZINTEGROWANEGO SYSTEMU  
KWALIFIKACJI

CCI FRANCE  
POULOGNE  
PROFES

ADVERTISING  
Plan  
a b  
COMMERCE  
Skills  
WORK LIFE



## WALIDACJA KWALIFIKACJI ZAWODOWYCH

CCIFP jest **Instytucją Certyfikującą** posiadającą uprawnienia do przeprowadzenia sesji walidacyjnych, umożliwiających uzyskanie formalnego potwierdzenie umiejętności w obszarze sprzedaży i handlu.

**DOWIEDZ SIĘ WIĘCEJ:**

[www.ccifp.pl/szkolenia](http://www.ccifp.pl/szkolenia)

»»

WALIDACJA  
KWALIFIKACJI  
HANDLOWYCH

PROGRAM WIG  
ZINTEGROWANEGO SYSTEMU  
KWALIFIKACJI

CCI FRANCE  
POLOGNE

PROFES

## KONTAKT

**CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE FRANCE  
POLOGNE**

**Karolina Modrykamień-Krzyżanowska**

Tel.: +48 506 166 736

E-mail: [karolina.modrykamien@ccifp.pl](mailto:karolina.modrykamien@ccifp.pl)