



NOR - SHIPPING 2023

6-9 juin, Oslo

Le lieu de **rencontre** des **principaux acteurs maritimes mondiaux**, des **innovateurs** en matière de technologie, des **investisseurs** et de toutes les parties intéressées par **l'exploitation des possibilités offertes par les océans**.

- **30,000** participants en 2022
- **16 000** m2 en 2022
- **11** pavillons nationaux

Thématiques : smart ship, green ship, hydrogène, offshore wind, cybersécurité...

La **Chambre de Commerce Franco-Norvégienne**, représentant de la **Team France Export en Norvège**, vous propose en partenariat avec le **Pôle Mer** et **TotalEnergies**, de participer à une mission d'accompagnement vous permettant de maximiser vos contacts et d'optimiser votre présence sur le salon Nor-Shipping 2023.

Programme de la mission :

Mardi 6 Juin

- Accueil de la délégation française au siège de la Chambre de Commerce Franco-Norvégienne. Présentation du secteur maritime norvégien des tendances et opportunités de collaboration bilatérale.
- Dîner avec la délégation

Mercredi 7 Juin

Journée

- **Atelier franco-norvégien** dans l'enceinte du salon Nor-Shipping (Hall A) sur les thèmes green ship/smart ship, en présence de donneurs d'ordres et institutionnels norvégiens.
 - Sessions pitches des entreprises françaises
 - Networking
- Visite et échanges avec une sélection de pavillons norvégiens et internationaux

Soirée

- Cocktail de réseautage à l'Ambassade de France en présence d'une centaine de donneurs d'ordres et représentants d'entreprises du secteur maritime

Jeudi 8 Juin

- Visite, pitches et échanges avec *Equinor*. Focus sur les besoins maritimes des projets éoliens offshore.
- Visite, pitches et échanges avec le groupe norvégien *Kongsberg Maritime*

NOR - SHIPPING 2023



Pourquoi participer ?

- . Profiter d'un **programme réservé aux membres de la délégation française**
- . **Gagner du temps** dans la préparation de la visite du salon
- . S'inscrire dans une **synergie collective**
- . Profiter d'un **réseau privilégié de décideurs publics et privés**
- . Concrétiser un **maximum de contacts en un minimum de temps**
- . Bénéficier de **conditions financières avantageuses**

Notre offre

**2 400€ par entreprise participante, éligible au soutien de
*TotalEnergies***

Inclus : - **Pass visiteur** sur le salon

- Séquences de **réseautage sur plusieurs pavillons étrangers** dont le pavillon norvégien

- Pitch lors de l'atelier franco-norvégien et **participation aux événements et visites listés** dans le programme de la mission

Le **partenariat** avec *TotalEnergies*, comprend les actions suivantes :

- **Soutien financier de 500 Eur** en déduction du tarif de la mission pour les PME éligibles (effectif de moins de 250 salariés et ne faisant pas partie d'un grand groupe, ou avec un actionnariat étatique (publique >50%), fonds publiques) soit un tarif final de **2 400€ H.T.**
- **Préparation des sessions de pitch en anglais par un coach spécialisé**, en amont de la mission (Jeudi 25/05 14:00-18:00 ou Mercredi 31/05 9:00-13:00)

S'INSCRIRE

Inscription avant le : 05/05