

Lorsque vous initiez des courants d'affaires avec des partenaires locaux ou que les moyens budgétaires disponibles ne permettent pas d'investir dans une ressource locale à temps plein, nous mettons à votre disposition un commercial à temps partagé au Japon

VOUS BÉNÉFICIEZ AINSI D'UN DISPOSITIF LOCAL, OFFENSIF ET ÉVOLUTIF.

CIBLAGE

CONTACT

PROSPECTION

SUIVI

REPORTING

OBJECTIFS

- Identifier les axes de développement pertinents au Japon et accélérer votre croissance sur le marché
- Fidéliser et établir une relation durable avec vos partenaires et clients.
- Mettre en place des outils de pilotage de l'activité sur la zone.

COMMENT ÇA MARCHE?

- Nous mettons à votre disposition un des nos chefs de projet expérimentés : formés à la gestion de projet et au développement commercial, nos collaborateurs parlent japonais, anglais et français.
- Facturation au temps passé, ajustable en fonction de vos besoins par heure, jour, semaine
- Missions de 3 mois minimum

MISSIONS PROPOSÉES

- Interface commerciale: gestion et suivi des contacts, assistance logistique, communication avec vos clients locaux
- Prospection: ciblage, contact direct et rendez-vous pour présenter vos produits et services
- **Promotion**: augmentation de votre visibilité (salons, showroom, networking...)
- Reporting: pilotage et suivi de l'activité au travers de rapports réguliers (définissez les KPI)