



# SALMA LABIB

ÉTUDIANTE À L'IAE AIX-MARSEILLE GRADUATE SCHOOL OF MANAGEMENT  
MSC2 INTERNATIONAL BUSINESS, A LA RECHERCHE D'UN STAGE

## PROFILE

Professionnelle dynamique avec un Master en Économie Internationale et Business, actuellement en deuxième année de Master en International Business. Forte d'une expérience internationale en analyse de données, gestion financière dans le secteur des médias et de l'énergie. Cherche à appliquer mes compétences en gestion de projets et en analyse stratégique dans un stage en International Business pour valider mon diplôme.


## COMPÉTENCES

Operations commerciales  
Ventes internationales  
Compétences analytiques  
Gestion des parties prenantes internes et externes  
Business Media  
Gestion de contrats  
FP&A  
SAP  
Excel

## LANGUES

Arabe: Langue maternelle  
Français: Courant ( C2 TCF)  
Anglais: Courant ( C2 TOEIC)

## CONTACT

 selma.labib1@gmail.com

 @SalmaLabib

Tel: +33744796694

## EXPERIENCES PROFESIONNELLES

### PMI Sales accounting analyst

ExxonMobil Hungary Kft| Août2022 -Août2023| Budapest -Hongrie

- Collaborer avec les opérations commerciales pour assurer l'exhaustivité des registres comptables volumétriques et commerciaux
- Réalisation des activités de comptabilité financière et de reporting pour les clients du BENELUX
- Rapprochements et investigation des éléments pour une résolution rapide, préparation et analyse des KPI mensuels et trimestriels

### Senior affiliate operations coordinator

Paramount international| Octobre 2021 -Juillet2022| Budapest-Hongrie

- Collaborer avec les équipes de Paramount+ pour garantir que les données sur les abonnés, les revenus et les transactions sont traitées efficacement.
- Participer à des projets d'amélioration des processus.
- Former les membres juniors et s'assurer que l'équipe atteint ses objectifs.
- Préparer des rapports et des analyses pour les directeurs commerciaux.

### Junior affiliate operations coordinator

Paramount international| Avril 2019 - Septembre 2021| Budapest-Hongrie

- Soutenir la planification et l'exécution de nouveaux deals avec les clients clés du cluster EMEA (préparation des négociations, développement du contrat, mise en place des systèmes).
- Gestion des données clients et contractuelles (câblo-opérateurs, plateformes OTT, SVOD, etc.)
- Responsable du processus de clôture mensuelle et de la facturation aux clients.
- Rapprochement mensuel des données financières des flux de revenus des affiliés, en coopération avec les équipes financières et commerciales respectives, pour garantir que la planification et les prévisions sont traitées de manière efficace et précise.
- Coopération active et constante avec l'équipe BI, RTR, les équipes financières locales et les équipes commerciales de toutes les régions.

## FORMATIONS

### M2 International business

IAE Aix-Marseille Graduate School of Management-France Septembre 2023- Décembre 2024

### Diplômée en MSC en international economics and business

Budapest Business School - Hongrie | 2018 - 2020

Bourse de scolarité complète de deux ans dans le cadre du programme Stipendium Hungaricum.

Diplômée avec mention : Good.(GPA:4.4/5)