

PABLO LANGLERON

É T U D I A N T I N T E R N A T I O N A L



WhatsApp :+33 6 13 19 39 36

pablo.langleron@kedgebs.com

Biarritz, France

PROFIL

Je recherche un stage en vente ou marketing entre début octobre et le 12/01/2025. J'ai démontré mon adaptabilité grâce à mes diverses expériences professionnelles internationales dans des pays tels que Taïwan, l'Australie, le Canada et la République dominicaine.

COMPÉTENCES

- Anglais: Courant
- MS Office (PPT, Word, Excel)
- Canva
- Shopify

EXPÉRIENCE

RESPONSABLE VENTE ET ÉVÉNEMENTIEL

APVSA - Montréal, Canada

2024

- Recherche de nouveaux importateurs et distributeurs
- Prospection de clients potentiels lors d'un salon professionnel, aboutissant à la signature de 15 contrats.
- Contribution à la planification et à l'exécution d'un séminaire permettant à l'entreprise d'intégrer un nouveau marché (République dominicaine).
- Gestion de la planification et de l'exécution de dégustations de vin.
- Création d'une nouvelle offre personnalisée plus attractive, entraînant la conversion de plus de prospects.

RESPONSABLE DÉMARCHAGE ET ÉVÉNEMENTIEL

Kedge Motors Club Bordeaux, France

2022

- Gestion d'une équipe de 4 personnes.
- Organisation d'événements automobiles au sein du campus.
- Développement de nouvelles stratégies de démarchage.
- Augmentation de 100% de la participation, de 25 véhicules à plus de 50.
- Participation de grands constructeurs tel que Ferrari, Porsche, Tesla.

STAGIAIRE

Cobalt Automobile - Biarritz, France

2018

- Préparation des véhicules avant livraison
- Recherches personnalisées de véhicules de prestige
- Réalisation de tâches diverses

ÉDUCATION

BACHELOR-BBA

Jamk Jyväskylä, Finlande

2023-2024

MASTER EUROPEAN BUSINESS PROGRAMM

Kedge Business School Bordeaux, France

2021-2026