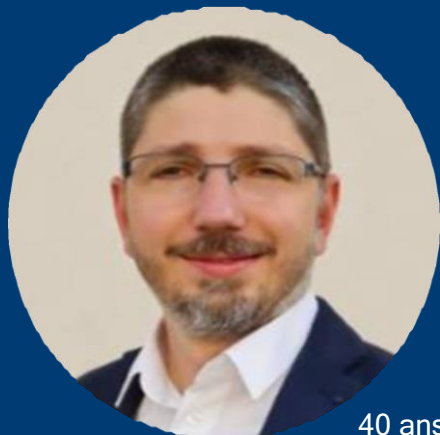


# Vsevolod

## KONDRATIEV

Gestion commerciale des entreprises  
B to B et B to C



40 ans

### Coordonnées

Bordeaux (mobile)

+33 6 98 28 47 86

kondratiev@sfr.fr

Vsevolod Kondratiev

### Compétences

Management du personnel et des cadres (plus de 100 personnes)

Gestion financière

Création de sociétés

Pilotage du budget

Travail à l'international

### Langues

Français - bilingue

Russe - bilingue

Anglais - courant certificat TOEIC

### Divers

Permis B

Intérêts : Sport et Théâtre

Marié

### Expérience

11/2021  
- en poste



#### Directeur commercial régional

**Procter&Gamble**, Nouvelle-Aquitaine, France - [www.pg.com](http://www.pg.com)  
Marques: Pampers, Ariel, Dash, Lenor, Febreze, Mr. Proper, Swiffer, Gillette, Oral-B, Always, Head&Shoulders, Herbal Essences

- Gestion commerciale B to B CA 25M€/an
- Management d'une équipe commerciale de 10 personnes
- Relations clients grands magasins et centrales d'achats

06/2018  
- 10/2021



#### Directeur commercial

**One Soccer Agency**, Andorre - [www.facebook.com/onesocceragency/](http://www.facebook.com/onesocceragency/)

- Réalisations des projets d'expansion de la marque (formation agents FIFA)
- Ventes internationales et contrats de sponsoring
- Gestion financière de l'entreprise

05/2014  
- 05/2018



#### Directeur du développement commercial

**KIABI International** - [www.kiabi.fr](http://www.kiabi.fr)

- Ouverture de 3 magasins de 2500m2
- Directeur régional - gestion de 12 magasins CA 10M€/annuel
- Budgétisation / Frais de personnel / Rentabilité
- Management de cadres et du personnel

09/2009  
- 05/2014



#### Directeur général

**SA "Louis-Marie"**, Minsk, Bélarus

- Gestion d'une société française
- Ouverture de deux restaurants français
- Gestion financière / Budgétisation / Rentabilité
- Management du personnel (50 personnes)

09/2003  
- 09/2009



#### Responsable des achats

**Castorama**, Nanterre, France - [www.castorama.fr](http://www.castorama.fr)

- Responsable des achats et des gammes de produits
- Gestion commerciale / approvisionnement des magasins
- Management d'une équipe commerciale de 10 personnes

### Études

09/2002  
- 06/2006

#### **Double Master en droit du commerce international**

*Université Paris-X Nanterre*

09/2000  
- 06/2002

#### **Baccalauréat général français**

*Lycée Pierre D'Ailly, Compiègne, France*

09/1997  
- 06/2000

#### **Baccalauréat général russe**

*Ecole centrale de Moscou*

### Missions complémentaires

• *Consultant économique et culturel du consul honoraire à Andorre : réalisation du projet culturel à Andorre – la venue du théâtre moscovite*

• *Ventes internationales entre la Suisse/France/Russie/Chine*