



MAY 2020 - FOR IMMEDIATE RELEASE

PRESS RELEASE

Dumon Partners and Princeps Strategy ("DPPS") have decided to join forces in April 2020 as part of a strategic alliance to best meet the expectations of their customers as identified at the time of the global Covid-19 crisis.

DPPS has a global calling, but has had particular expertise in the Near and Middle East, Central Asia and the African continent for 20 years. **DPPS** will serve its clients in particular on the following subjects:

- Actions in an uncertain world,
- Production of strategic and actionable information,
- Operational support for transformation,
- Legal support on deals in a changing situation and / or in a crisis situation,
- Renegotiation of deals in crisis situations.

In this context, **Princeps Strategy** will provide upstream support to **Dumon Partners'** entrepreneurial and multinational clients in the following areas:

- Strategic intelligence,
- Economic intelligence,
- Government and institutional affairs,
- Safety,
- Support for corporate, commercial and financial development in moving areas.

Olivier Bariéty, founder of Princeps Strategy DMCC states: "*We are currently living, as in any crisis, a unique moment where the unknown remains a major factor. This crisis, which is already rich in lessons, shows an aftermath that is taking shape via a geopolitical, industrial and economic reconstruction within a shifting ecosystem that no longer resembles that of yesterday.*"

Before adding: "*Anticipation, information - through its operational and intelligible modeling - and permanent risk will be at the heart of new decision-making in an uncertain context.*"



Nathalie de Gaulle, founder of Princeps Strategy International considers that: *"Faced with this massive movement, it is essential to arm ourselves and offer concrete support to our customers to help them better anticipate their future difficulties and take into account the right decisions at the outset."*

Bertrand Dumon, founder of Dumon Partners, considers that: *"Our concept of advice is to support decision-makers in their decision-making and legal assistance in formalizing said decisions. Anticipating problems as early as possible and integrating them into our legal strategy for customer service seems natural to us. The upstream support which Princeps can provide to our customers' decisions-making shall provide essential added value in our opinion."*

FRENCH

Dumon Partners et Princeps Strategy (« DPPS ») ont décidé de se rapprocher en avril 2020 dans le cadre d'une **alliance stratégique** pour répondre au mieux aux attentes de leurs clients telles qu'identifiées au moment de la crise globale Covid-19.

DPPS a une vocation globale, mais détient une expertise toute particulière sur **le Proche et Moyen Orient, l'Asie centrale et le continent Africain depuis 20 ans**. DPPS servira ses clients notamment sur les sujets suivants :

- Actions en monde incertain,
- Production d'informations stratégiques et actionnables,
- Appui opérationnel à la transformation,
- Appui juridique sur deals en situation mouvante et/ou situation de crise,
- Renégociation de deals en situation de crise.

Dans ce cadre, Princeps Strategy viendra en support et en amont de l'accompagnement de Dumon Partners auprès de leurs clients entrepreneurs et multinationales dans les domaines suivants:

- Intelligence stratégique,
- Intelligence économique,
- Affaires gouvernementales et institutionnelles,
- Sûreté,
- Appui au développement corporate, commercial et financier en zone mouvante.



Olivier Bariéty, fondateur de Princeps Strategy DMCC déclare : « *Nous vivons actuellement, comme dans toute crise, un moment particulier où l'inconnu reste majeur. Cette crise, déjà riche d'enseignements, montre un après qui se dessine via une recomposition géopolitique, industrielle et économique au sein d'un écosystème mouvant qui ne ressemble déjà plus à celui d'hier.* »

Avant d'ajouter: « *L'anticipation, l'information – via sa modélisation opérationnelle et intelligible – et le risque permanent seront au cœur des nouvelles prises de décision dans un contexte incertain.* »

Nathalie de Gaulle, fondatrice de Princeps Strategy International considère que : « *Face à ce mouvement d'ampleur, il est fondamental de s'armer et de proposer un appui concret à nos clients pour les aider à anticiper au mieux leurs difficultés futures et prendre en amont les bonnes décisions.* »

Bertrand Dumon, fondateur de Dumon Partners, a estimé que : « *Notre conception du conseil est l'accompagnement des décideurs dans leurs prises de décision et l'assistance juridique dans la formalisation de celles-ci. Anticiper les problèmes le plus en amont possible et l'intégrer dans notre stratégie juridique au service des clients nous semble naturel. L'appui que pourra apporter Princeps en amont des décisions de nos clients nous paraît apporter une valeur ajoutée essentielle.* »

END

Notes to editors:

DUMON PARTNERS is a multi-services platform, one stop shop in the MENA region, France and Switzerland, combining a market-leading corporate services firm, a law firm's specialist expertise, all through one single platform. We advise SMEs, family businesses and large enterprises through most key industries at all stages of their corporate development whether locally or globally.

PRINCEPS STRATEGY is a Strategic Intelligence Consulting House focusing on foresight and operational Support. PRINCEPS STRATEGY provides a *continuum* between Strategy and Operations, and help organizations anticipate, grow and protect. Information research, due diligence, modeling and on-the-ground operational actions are at the heart of this process.

For further information about this release please check:

<http://www.princeps-strategy.com/>

www.dumon-partners.com