

START EXPORT



TESTEZ LE POTENTIEL DE VOTRE PRODUIT/SERVICE SUR LE MARCHÉ JAPONAIS.

LA MISSION DE PROSPECTION START'EXPORT

- Ciblage de prospects surmesure (partenaires tels que des importateurs, etc.)
- Présentation et promotion de vos produits/services en japonais
- Feedbacks et recommandations

VOUS ÊTES UNE ENTREPRISE FRANÇAISE AYANT POUR PROJET DE DÉVELOPPER VOTRE ACTIVITÉ AU JAPON, MAIS....



Vous ne savez pas qui, ni comment les contacter...

Vous n'arrivez pas à obtenir de réponses...

Vous ne mesurez pas la valeur de votre offre sur le marché japonais...

NOTRE ÉQUIPE D'EXPERTS MULTISECTORIELS EST EN MESURE DE VOUS ACCOMPAGNER :

- Une équipe multiculturelle en capacité de comprendre vos besoins et les attentes des entreprises japonaises
- Des chefs de projet expérimentés qui bénéficient de la confiance des sociétés japonaises

AVEC LA CCI FRANCE JAPON, TROUVEZ DES SOLUTIONS POUR RELEVER LE DÉFI DE LA DIFFÉRENCE CULTURELLE.



START EXPORT Méthodologie

À la suite d'un premier rendez-vous d'échange :

- >>> Nous évaluons le potentiel de votre offre
- >>> Nous déterminons l'accompagnement le plus adapté
- >>> Nous revenons vers vous avec une proposition surmesure



1. CADRAGE

Ciblage de prospects qualifiés

- **Ø RÉUNION DE CADRAGE VALIDATION DES OBJECTIFS**
- **PROPOSITION D'UNE LISTE DE PROSPECTS**
- **⊘** ÉLABORATION D'UN DOSSIER DE PRÉSENTATION DE VOTRE OFFRE EN JAPONAIS

2. PRISE DE CONTACT

Recueil des feedbacks

- Ø PRISE DE CONTACT AVEC LES ENTREPRISES JAPONAISES

 (BASE INTERNE, PROSPECTION, RÉSEAUX CCI, ETC...):
 - Présentation de votre projet aux prospects
 - Evaluation de l'intérêt de vos produits / services sur le marché japonais

3. RESTITUTION ET SUIVI

Ø NOUS VOUS DÉLIVRONS UN RAPPORT FINAL CONTENANT:

- La liste des prospects contactés et leurs feedbacks
- La synthèse de votre potentiel auprès des prospects japonais
- Les recommandations de notre équipe sur la poursuite stratégique à adopter

NEXT >>> Go Export!

Nous organisons vos rendez-vous d'affaires. Voir page dédiée.

Délai de réalisation : 6 à 8 semaines.

Tarif d'une mission de prospection Start Export (chiffrée au temps passé) : 420 000 JPY \sim 840 000 JPY HT