

Dr Adam Gautier – adwokat - od 2012 roku jestem członkiem Pomorskiej Izby Adwokackiej. Zdobywałem wykształcenie prawnicze w Polsce oraz we Francji. Prowadzę Kancelarię Adwokacką w Gdańsku, która od 2015 roku działa zarówno na rynku polskim jak i francuskim. Specjalizuję się w prowadzeniu postępowań sądowych przez sądami polskimi, a także we Francji, w szczególności w sprawach cywilnych, w tym rodzinnych i spadkowych oraz karnych.

Ponadto moja Kancelaria zajmuje się wspieraniem przedsiębiorców z Francji we wchodzeniu na rynek polski i na tym też chciałbym skupić się jako członek Rady CCIFP. Korzystając z posiadanego doświadczenia chciałbym wskazywać w jakiej formie prawnej mogą działać w Polsce przedsiębiorcy z Francji i jak założyć działalność gospodarczą w Polsce, w jaki sposób przygotować się do założenia lub też relokacji swojej działalności, jak zabezpieczać się w relacjach z kontrahentami. Skupiłbym się także na prezentowaniu możliwości współpracy pomiędzy firmami polsko-francuskimi oraz zachęcaniu przedsiębiorców do otwierania się na nowe horyzonty biznesowe. Chętnie włączę się także w aktywne organizowanie szkoleń, webinarów i tym podobnych inicjatyw.

Dr Adam Gautier - avocat - membre du Barreau de Poméranie depuis 2012. J'ai suivi ma formation juridique en Pologne et en France. Je dirige un cabinet d'avocats à Gdansk, actif sur les marchés polonais et français depuis 2015. Je suis spécialisée dans le contentieux devant les juridictions polonaises ainsi qu'en France, notamment dans les affaires civiles, y compris les affaires familiales et successorales, et les affaires pénales.

En outre, mon cabinet d'avocats aide les entrepreneurs français à pénétrer le marché polonais et c'est sur ce point que j'aimerais me concentrer en tant que membre du Conseil de la CCIFP. Grâce à mon expérience, j'aimerais indiquer sous quelle forme juridique les entrepreneurs français peuvent opérer en Pologne et comment créer une entreprise en Pologne, comment se préparer à la création ou à la délocalisation de leur entreprise, comment se sécuriser dans les relations avec ses contractants. Je m'attacherais également à présenter les possibilités de coopération entre les entreprises polonaises et françaises et à encourager les entrepreneurs à s'ouvrir à de nouveaux horizons commerciaux. Je serais également ravie de participer activement à l'organisation de cours de formation, de webinaires et d'initiatives similaires.