

# Un(e) Responsable Régional(e) (Secteur Suisse)

Envoyez votre  
candidature



Aujourd'hui



La Boutique du Coiffeur, fondée en 1988, compte plus de 30 années d'expertise et de savoir-faire dans la distribution de produits professionnels de coiffure. Avec plus de 1000 salariés, l'entreprise est présente en France, au Luxembourg et en Suisse à travers plus de 200 magasins et son activité ne cesse de croître : 30 nouveaux magasins ouvrent chaque année.

La Boutique du Coiffeur et ses collaborateurs partagent des valeurs communes :

- **Bienveillance** : Nous sommes vigilant à la bienveillance au sein de nos équipes, cela est un critère essentiel pour travailler dans de bonnes conditions
- **Esprit d'équipe** : Travailler en équipe consiste à faire preuve d'altruisme et de solidarité. Nos collaborateurs tirent parti de leur alliance pour atteindre des objectifs communs
- **Expertise** : Nos équipes d'experts, véritables ambassadeurs et passionnés par l'univers de la beauté, assurent un service conseil d'exception

## Missions

Dans le cadre de la gestion de nos magasins situés principalement dans les cantons de Zurich et Lucerne, nous recherchons un(e) Responsable Régional(e) prêt à s'investir pleinement dans ses missions :

- **Management et animation de la force commerciale**

Manager de proximité, vous participez à l'optimisation des plannings des magasins et assurez la communication ascendante et descendante au sein de vos équipes.

Vous recrutez, accompagnez et formez vos équipes. Vous pilotez les entretiens et assurez le suivi administratif.

- **Animation et pilotage des indicateurs commerciaux**

Vous pilotez les indicateurs de performance et les résultats commerciaux des équipes commerciales pour l'atteinte des objectifs. Vous définissez et mettez en œuvre les actions correctives.

- **Application de la politique commerciale**

Vous êtes garant du respect de la politique commerciale et de la charte qualité de l'enseigne.

Vous veillez au respect de la mise en valeur de l'espace commercial selon les concepts de l'entreprise.

Vous animez les plans d'opérations commerciales.

- **Reporting et veille**

Vous assurez le reporting à votre hiérarchie, vous participez aux réunions, aux formations et aux événements commerciaux

## Profil

- Bilingue français/allemand obligatoire: une parfaite maîtrise écrite et orale des deux langues est requise
- De formation supérieure dans le domaine commercial, vous justifiez d'une expérience d'au moins 3 ans sur un poste similaire.
- Expérimenté dans le management d'équipe, vous êtes doté d'un excellent relationnel et vous maîtrisez les techniques de vente.
- Proactif et force de proposition, vous êtes capable d'analyser et mettre en place une stratégie, de proposer des améliorations et des mesures correctives afin d'atteindre les objectifs commerciaux.
- Animé par le secteur de la beauté et de la mode, vous partagez nos valeurs : bienveillance, esprit d'équipe et expertise.