



Développez

vos performances commerciales  
à l'international !



## LE CONSTAT

Les exigences du marché actuel bouleversent les standards des pratiques managériales, marketing, commerciales et relationnelles.

Il est difficile pour les acteurs économiques d'aligner les compétences & les postures nécessaires à cette mutation fulgurante à l'international où les notions de temps et d'espace sont modifiées.

## CONSEQUEMMENT, L'EVOLUTION DE VOTRE BUSINESS NE SE FAIT PAS SIMPLEMENT EN DEGRE MAIS EN NATURE

Export'ease vous accompagne dans cette mutation et vous propose une offre intégrale et itérative de développement commercial à l'international.



## NOS RÉALISATIONS

### Audit/Conseil

Accompagnement d'une entreprise du domaine pharmaceutique dans la définition de sa stratégie internationale

Etude de marché (test-marché) multi-pays pour un fabricant d'installations sportives

Audit de performance et recommandations stratégiques multi-secteurs

### Prospection

Recherche de partenaires commerciaux pour des groupes de décoration intérieure au Moyen Orient, en Russie

Recherche d'une société à racheter dans le cadre d'une croissance externe dans le domaine de l'électromécanique en Allemagne

Chasse de personnel – développeur informatique dans le domaine de l'agro-alimentaire en Ukraine et en Russie

Accompagnement dans la création d'une offre globale d'un cluster en Afrique du Nord et mise en œuvre sur le marché

### Évènementiel

10 Pavillons France labellisés par Business France en Europe, Russie, Moyen Orient, ASEAN

Co-crédation de salons : de l'immobilier en Afrique et de l'implantologie dentaire en Pologne.

### Formation

Formation à la performance commerciale d'un groupe indien

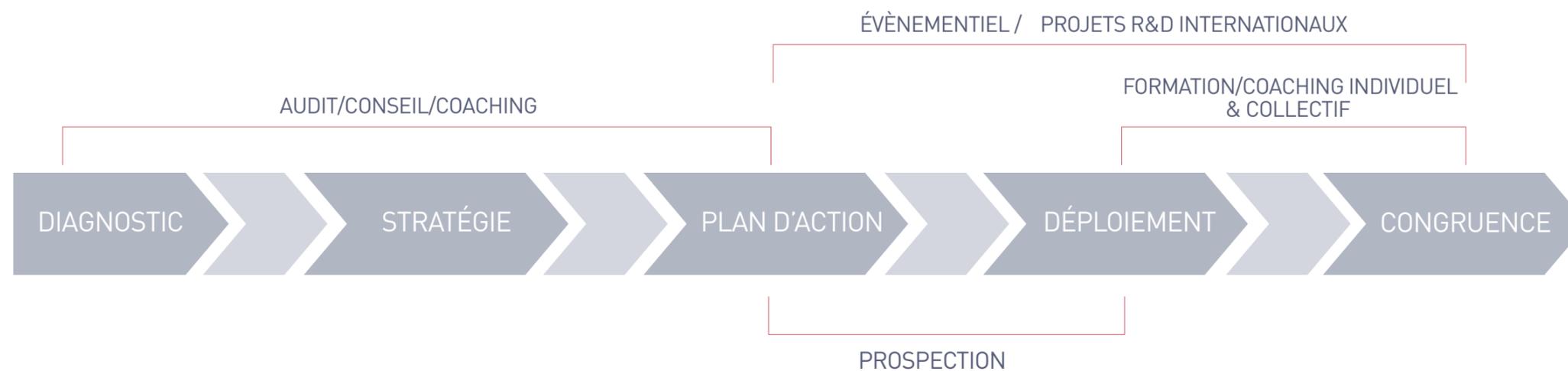
Refonte des argumentaires de vente pour un groupe international prenant en compte le multiculturel et l'interculturel

### Recherche & Développement à l'International

Création et pilotage d'un projet européen de recherche appliquée concernant l'internationalisation des PME françaises et suisses vers les marchés de Chine, Inde et ASEAN

Thèse de doctorat « Pilotage de la force de vente comme levier de la performance commerciale export des PME »

## NOTRE OFFRE DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL A L'INTERNATIONAL



Apprendre du passé & intégrer les valeurs

Zoomer sur vos pratiques marketing, commerciales et managériales

Identifier les leviers de croissance

Définir les orientations portées par le sens

Réaliser les études de marché

Construire la Vision partagée

Définir les principes managériaux

Aligner l'opérationnel au stratégique

Aligner des actions marketing, des postures commerciales et managériales à l'international

Elaborer les plans d'actions collectifs & individuels

Soutenir la transformation individuelle/ collective

Transférer les bonnes pratiques et les discours

Planifier et préparer la prospection du marché

Piloter la transformation de la fonction commerciale

Participer à des événements internationaux

Refondre les outils et le discours

Changer les postures dans la durée

Communiquer en interne & en externe son positionnement

Incarnar la Vision et pérenniser la performance dans le temps



**PRÈS DE  
200 ENTREPRISES**  
ACCOMPAGNÉES EN 11 ANS



## NOUS CONTACTER

100 rue des Fougères, 69009 Lyon - FRANCE

+33 4 78 35 42 32

[contact@exportease.fr](mailto:contact@exportease.fr)

[www.exportease.fr](http://www.exportease.fr)