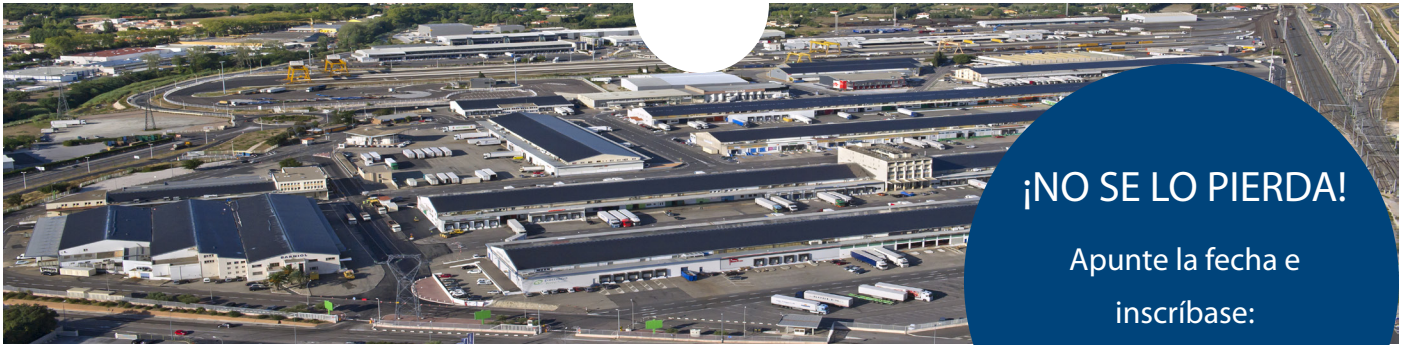


SAINT-CHARLES INTERNATIONAL
PERPIÑAN

23 de abril

1^{ERA} PLATAFORMA DE VENTA EN EUROPA
TRANSPORTE Y LOGÍSTICA





¡NO SE LO PIERDA!

Apunte la fecha e
inscríbese:

23 de abril de 2018

Cita con los importadores de la plataforma líder en Europa... ... en el marco del MEDFEL

Encuentre a sus futuros socios franceses y desarrolle su actividad en esta plataforma dinámica que lleva 50 años de existencia

Si su negocio se dedica a la producción de frutas y hortalizas, y que su estrategia de desarrollo se orienta en una expansión internacional, esta jornada de encuentros le permitirá acceder a nuevas oportunidades de negocio más allá de las fronteras españolas.

El Mercado Saint-Charles International representa una auténtica apertura no solo sobre el mercado francés, sino también a escala europea. Cuenta con 75 importadores/exportadores, que disponen de una gama muy amplia, con un evidente predominio de cítricos, frutas, y verduras mediterráneas. Lo que corresponde a 70 hectáreas, 1 766 000 toneladas, y 1.95 mil millones € de facturación, tomando en cuenta que el 40 % esta comercializado fuera de Francia...

**CON SU UBICACIÓN GEOGRÁFICA EXCEPCIONAL,
SAINT-CHARLES INTERNATIONAL LE OFRECE UN POTENCIAL
INMEJORABLE HACIA LA EXPORTACIÓN**

le ofrecemos
mediante esta
jornada:



Para optimizar las posibilidades, organizamos estos encuentros el 23 de abril, justo antes del MEDFEL, salón profesional que se dedica al mismo sector

- Visibilidad acerca de los potenciales clientes perpiñaneses
- Visita guiada de la plataforma por la mañana
- Una agenda de citas organizadas
- La posibilidad de obtener invitaciones para visitar el MEDFEL el 24 de abril, lo que le permitirá aprovechar de la feria para afirmar su presencia y extender aún más su red de contactos.

Boletín de participación

FASE 1: INSCRIPCIÓN Y PREPARACIÓN DE SU DOSSIER

Recepción del boletín de inscripción y entrevista telefónica de la Cámara Franco-Española de Comercio e Industria con la empresa participante. Presentación de la actividad y de la estrategia global de la empresa en cuanto a la exportación y la introducción en el mercado francés

FASE 2: PARTICIPACIÓN – CITA CON LOS IMPORTADORES PERPIÑANESES

La Cámara Franco-Española de Comercio e Industria organiza una agenda de encuentros directos con compradores e importadores interesados en alguna forma de colaboración

VISITA DE LA PLATAFORMA/ORGANIZACIÓN DE AGENDA

600 + 21% IVA

MÁXIMO 10 PARTICIPANTES

Fecha límite de inscripciones: 23/02/2018

Los gastos de desplazamiento a Perpiñán tanto como los de alojamiento no están incluidos.

Empresa:

Persona de contacto:

Interés / Objetivo en el evento:

Dirección:

Teléfono:

Móvil:

Fax:

Email:

Web:

Actividad de la Empresa:

Tipo de producción: Convencional

Biológico

Tipo de producto:

Volúmenes por producto:

Cifra de negocio (€)

Cifra de negocio exportación (€)

Nº de CIF

Nº de empleados

Fecha:

Participación a la Jornada de Encuentros
 Mercado Saint Charles International
 Sello y firma autorizada de la empresa

Enviar por mail a Audrey Martin

amartin@lachambre.es

Consultora Dpto Estudios e Implantaciones

Cámara Franco-Español de Comercio e Industria

Tel. + 34 913 072 100

C/ Capitán Haya 38, 4ª Planta

28020 Madrid