

MISSION DE PROSPECTION EN AMONT DES « Semaines Françaises » au Japon

Japon - Tokyo
24 - 25 septembre 2019

Trouvez votre importateur au Japon et proposez vos produits aux grands magasins japonais lors des « Semaines françaises » Bonjour France

▶ VOUS ÊTES...

- Une entreprise du secteur de la gastronomie, des accessoires de mode (sacs, bijoux, chapeaux...), du PAP, du living (décoration, papeterie, etc.), EPV.
- Avec des produits de qualité, artisanaux ou régionaux, un savoir-faire français, une offre variée, des produits « médaillés » ou disposant du label EPV.

▶ VOUS VOULEZ...

- Commercialiser vos produits avec un importateur japonais et participer à la semaine française annuelle dans les plus grands magasins japonais à Tokyo, Kyoto et Osaka.



OPERATION



LE JAPON : MARCHÉ DE REFERENCE POUR LES PRODUITS FRANÇAIS

3ème puissance mondiale, le Japon, pays riche de plus de 127 millions d'habitants, possède **une classe moyenne importante avec un pouvoir d'achat élevé**.

On y constate un **fort attrait pour les produits de consommation français** : 1^{er} marché mondial pour le champagne, le Japon est le 8^{ème} client pour les exportations dans l'agroalimentaire. Pour le PAP, il s'agit du 3^{ème} marché mondial tandis que pour les cosmétiques, la France reste le 1^{er} fournisseur du marché japonais (35% des importations).

De plus, grâce à l'**accord officiel de partenariat économique UE-Japon**, entré en vigueur en février 2019, de nombreux produits (agroalimentaires, biens de consommation) bénéficient d'une **disparition progressive des droits de douane**.

POURQUOI PARTICIPER A LA MISSION DE PROSPECTION



- Après validation de votre potentiel marché par nos experts sectoriels, rencontrer des importateurs japonais en septembre 2019 à travers un programme de rendez-vous qualifié, ces partenaires vous permettront **d'importer vos produits au Japon** si vous choisissez de participer à l'une des semaines françaises des grands magasins (Isetan Shinjuku à Tokyo, JR Kyoto Isetan ou Hankyu Umeda à Osaka).
- **Présenter votre dossier** aux acheteurs des grands magasins japonais partenaires des « semaines françaises » Bonjour France.

- **Vendez vos produits sur place** lors des « semaines françaises » début 2020 si vous êtes sélectionné par les acheteurs. Cette formule vous permet non seulement d'identifier votre partenaire local pour vendre vos produits, mais aussi de vendre directement aux consommateurs japonais. **Vous pourrez ainsi amortir votre prospection et bénéficier d'un test marché grandeur nature** en recueillant directement le feedback des consommateurs locaux.

SEQUENCE D'ACTIONS PROPOSEE

La mission de prospection comprend la sélection d'importateurs personnalisée, 1,5 jours de RDV B2B individuels clés en mains en septembre 2019.

Cette mission peut faire par la suite un dépôt de dossier auprès des grands magasins japonais partenaires à l'opération Bonjour France selon les discussions avec votre importateur. Si votre dossier est sélectionné, vous participerez à l'opération Bonjour France organisée par la CCI France Japon et participerez aux « Semaines Françaises » en mars/avril 2020.



LE PROGRAMME

Lundi 23 Septembre	Tokyo <ul style="list-style-type: none">- Arrivée à l'aéroport de Narita ou Haneda, à Tokyo au Japon- Transfert depuis l'aéroport (<i>entre 30 min/1h en train/méto</i>)- Installation à votre hôtel puis soirée libre
Mardi 24 Septembre	Tokyo <ul style="list-style-type: none">- Réunion de briefing dans les locaux du Crédit Agricole, notre partenaire sur cette opération, à Tokyo (Présentation du marché japonais, présentation des semaines françaises par les équipes CCIFJ & coaching interculturel)- Déjeuner offert, avec des Conseillers du Commerce Extérieur Français au Japon- Rdv BtoB avec des importateurs/ distributeurs potentiels selon un cahier des charges précis, (environ 2 RDV)- Soirée libre
Mercredi 25 Septembre	Tokyo <ul style="list-style-type: none">- Rdv BtoB avec des importateurs/distributeurs potentiels selon un cahier des charges précis, (environ 3 RDV)- Débriefing à la CCI France-Japon avec les équipes Business France / CCIFJ- Fin de la mission

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 31 juillet 2019

DESCRIPTIF DES OFFRES	MONTANT HT	MONTANT TTC
Offre 1 : Mission de prospection « Semaines Françaises » à Tokyo <i>Cette mission comprend toutes les séquences décrites dans le programme, dont 1,5 jours de rendez-vous d'affaires qualifiés à Tokyo (environ 5 RDV) . Cette offre n'inclut pas le dépôt de votre dossier de candidature auprès des acheteurs des grands magasins.</i>	3 100 €	3 720€
<u>Incluant également</u> + Séminaire à Tokyo (coaching interculturel & présentation des différentes semaines françaises) + Guide des affaires au Japon + Déjeuner en présence des Conseillers du Commerce Extérieur Français		
Offre 2 : Mission de prospection « Semaines Françaises » en visio <i>Cette mission comprend une identification d'importateurs potentiels (5 prospects cibles environ), suivi d'un RDV en visio avec le/les importateur(s) / distributeur(s) intéressé(s) par votre offre avec envoi d'échantillons. Cette offre n'inclut pas le dépôt de votre dossier de candidature auprès des acheteurs des grands magasins.</i>	2 750 €	3 300 €
<u>Incluant également</u> + Séminaire en visioconférence (coaching interculturel & présentation des semaines françaises) + Guide des affaires au Japon		

NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

Interprétariat pour les rendez-vous d'affaires (offre 1 et 2) pour l'ensemble de la mission	800 € HT	960 € TTC
---	----------	-----------

POUR PARTICIPER A L'UNE DES 3 SEMAINES FRANÇAISES

1. Finalisation avec votre importateur
2. Sélection préalable sur dossier par les grands magasins
3. Souscription à l'offre Bonjour France auprès de la CCI France Japon (frais d'inscription et participation supplémentaires)

CF : Annexe pour le détail

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 4 sur 5 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête GfK 2018)

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant votre bon d'engagement :

Alexis TATTO
alexis.tatto@businessfrance.fr

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à [l'assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#) pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.
www.bpifrance.fr

bpifrance

VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

ART DE VIVRE à la FRANCAISE

20 - 21 avril 2020

Tokyo, Japon

Présentation de produit

Contact : akiko.hori@businessfrance.fr

Vendre à Aeon Japon

Opération organisée à Paris

Début Octobre

Paris, France

Rendez-vous individuel avec l'acheteur

Contact : hugo.lebail@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

PROJECT

Mi-mars 2020

Tokyo, Japon

Pavillon France

Contact : akiko.hori@businessfrance.fr

TASTIN'FRANCE

19 novembre 2019

Tokyo, Japon

Dégustation de vins et spiritueux

Contact : fabienne.legoc@businessfrance.fr

Pour toute information complémentaire, contactez :

Alexis TATTO

Coordinateur Team France au Japon

Tél : +81 (0) 3 57 98 61 07

alexis.tatto@businessfrance.fr

Date limite d'inscription : **31 juillet 2019** - Dans la limite des places disponibles.

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
<http://export.businessfrance.fr/default.html>



Annexe

Les « Semaines Françaises » Bonjour France au Japon

1. « FRANCE FAIR » DE HANKYU UMEDA A OSAKA

• Depuis 20 ans, le grand magasin de Hankyu Umeda à Osaka ouvre ses portes aux produits français représentatifs de l'art de vivre à la française et très prisés au Japon.

- 1^{er} CA du Japon pour les semaines françaises
- **210,000** visiteurs sur 7 jours.
- **1,700m2** dédiés à la « France Fair ».



Osaka est la 2^{ème} ville du Japon, et l'un des poumons économiques du pays. **Le grand magasin Hankyu Umeda** est situé dans la gare centrale, l'une des plus importantes du Japon (420 000 utilisateurs par jour). Il est le **2ème plus grand département store japonais** en CA. Véritable ville dans la ville, il attire également **de nombreux visiteurs et touristes** asiatiques.

2. « FRANCE WEEK » À ISETAN SHINJUKU À TOKYO

• Pour la 6^{ème} édition, le grand magasin **Isetan Shinjuku à Tokyo**, le **plus grand au Japon** en termes de chiffre d'affaires et d'image, accueille une nouvelle fois les marques françaises lors de la French Week. **Ouvert depuis 1886**, Isetan Shinjuku est situé dans l'un des principaux quartiers de Tokyo, à proximité immédiate de la grande gare de Shinjuku (1,3 milliard de passagers /an) et attire de très nombreux visiteurs. .

- **Une centaine de marques françaises** présentes
- **Dégustations et animations sur les stands.**
- **Forte visibilité** (magazines, événements, presse, sites etc.).
- **Événements Bonjour France en parallèle à Tokyo** (soirées autour des thèmes culture, gastronomie, art de vivre à la française....).



3. « FRANCE FAIR » A JR KYOTO ISETAN

• Comme son homologue à Tokyo, **JR Kyoto Isetan**, idéalement situé dans la gare (670,000 utilisateurs/jour), est également l'un des magasins les plus fréquentés, au sein même de Kyoto qui est la ville la plus touristique du Japon.

- Organisé pendant une période de **très grande affluence**.
- **Dégustations et animations sur les stands.**
- **Evénements Bonjour France en parallèle dans le Kansai** (soirées autour des thèmes culture, gastronomie, art de vivre à la française....).



4. MODALITÉS D'INSCRIPTION AUX SEMAINES FRANÇAISES

	« France Fair » de Hankyu Umeda à Osaka	« France Week » à Isetan Shinjuku à Tokyo	« France Fair » à JR Kyoto Isetan
Dates de la semaine française	18 – 24 Mars 2020*	Avril 2020*	Avril 2020*
Frais d'inscription	400€ HT	400€ HT	400€ HT
Frais de participation	1700€ HT	2800€ HT	2000€ HT

*facturé depuis le Japon par la CCI France Japon, partenaire Team France Export. Dates à titre indicatif.

Ceci inclut :

Frais d'inscription : Sélection des produits ad hoc, étude des produits, traduction des fiches techniques, présentation de la marque et des échantillons auprès des grands magasins, réponse aux questions et remarques des grands magasins, suivi du dossier.

Si la marque est sélectionnée, la participation est obligatoire :

Frais de participation : Mise en relation importateur/grands magasins, suivi tout au long du processus marque/acheteur/importateur, solution sur place clé en main, accompagnement bilingue. Bilan.

Merci de vous mettre en contact avec Melanie Le Bris pour plus d'informations :

Melanie Le Bris : m.lebris@ccifj.or.jp
Tél : +81 (0) 3.6821.1008

<https://bonjourfranceccifj.com/>

Votre référence commande à reporter sur
notre facture:



ENGAGEMENT DE PARTICIPATION

A retourner complété à l'adresse suivante :

Business France - Service Client - Espace Gaymard - 2 place d'Arvieux - BP 60708 - 13572 Marseille cedex 02
Fax : +33 (0)4 96 17 68 51 - Courriel : service-client@businessfrance.fr

Evènement

Mission de prospection en amont des « Semaines Françaises » au Japon

A retourner avant le : 31 juillet 2019

Pays JAPON

Référence évènement 9Y460

Date 24/09/2019

Responsable Téléphone Alexis TATTO Tél: +81 (0)3 57 98 61 07

Je soussigné (nom, prénom) : Fonction :
agissant pour le compte de l'entreprise ci-après :

1- BENEFICIAIRE

Participant à l'évènement: (nom, prénom) : Fonction :

Raison sociale* :

Activité de la société (le cas échéant) :

Groupe d'appartenance (le cas échéant):

Adresse* :

Tél* :

E-mail* : Site : http://.....

Responsable du suivi du dossier* :

2- ENTITÉ FACTURÉE

Raison sociale (si différente*) :

Adresse de facturation (si différente*) :

E-mail (si différent *) :

N° de SIRET* : NAF : N° d'identification TVA :

* champs obligatoires (si non rempli, votre commande ne pourra pas être prise en compte)

Prestations	Montant HT	Montant TVA	Net à payer TTC
<input type="checkbox"/> Offre 1 : Mission de prospection « Semaines Françaises » à Tokyo	3100,00 €	620,00 €	3720,00 €
<input type="checkbox"/> Offre 2 : Mission de prospection « Semaines Françaises » en visio	2750,00 €	550,00 €	3300,00 €
TOTAL			

La prestation sera soumise au taux de TVA en vigueur au moment de la facturation.

Règlement à trente (30) jours nets date de facture.

Je reconnais avoir lu et accepté les conditions générales de vente Business France accessibles à l'adresse <http://www.businessfrance.fr/mentions-legales/> et m'engage à les respecter sans réserve, notamment concernant mon obligation de compléter les questionnaires de satisfaction et d'impact qui me sont adressés par Business France. J'atteste sur l'honneur avoir souscrit une police d'assurance qui couvre tous les risques liés à ma participation aux événements Business France et en particulier ma responsabilité civile.

Bon pour engagement de participation

Date, cachet et signature autorisée de l'entreprise

En cas d'impossibilité de vous inscrire aux conditions énoncées, Business France reviendra vers vous à réception du présent engagement de participation.

Les informations recueillies sur ce formulaire sont enregistrées dans un fichier informatisé par Business France pour assurer sa mission dans le cadre du Dispositif public français d'appui à l'internationalisation de l'économie française.

Elles sont conservées pendant la durée nécessaire aux finalités pour lesquelles elles sont collectées, soit pendant la durée du contrat augmentée des prescriptions légales mais également pour assurer le respect des obligations légales ou réglementaires auxquelles Business France est tenue et sont destinées à ses services internes, ses bureaux et représentations à l'étranger, dont certains sont situés en dehors de l'Union Européenne, mais également aux autres acteurs du dispositif susvisé (notamment les Régions et les CCJ).

Conformément à la loi « informatique et libertés » n° 78-17 du 6 janvier 1978 modifiée et au Règlement Général sur la Protection des Données (UE) 2016/679 du Parlement européen et du Conseil du 27 avril 2016 (RGPD), les informations concernant le traitement de vos données personnelles et l'exercice de vos droits sont disponibles dans les CGV de Business France accessibles à l'adresse : www.businessfrance.fr/mentions-legales

Pour l'exercice de vos droits, écrivez-nous à dpo@businessfrance.fr en joignant la copie d'un titre d'identité.
SIRET Business France 451 930 051 00052 – APE 8413 Z